



USANA
THE CELLULAR NUTRITION COMPANY



USANA 奖励计划

(马来西亚)

最新修订版: 2019年12月

USANA 的奖励计划鼓励团队合作并确保直销商们获得公平的收入分配，以致您的下线组织在增长的同时您能建立稳固与持续性的收入。

启动您的USANA事业

您将以成为会员开始，您的保荐人将把您列入其下线组织空缺的位置。

作为一名USANA直销商，您可将产品零售给您的朋友，使他们登记成为优惠客户 或保荐他们成为您组织的直销商（图一）。马来西亚USANA允许您最多建立四条直销商支线。

收入范围：

在USANA事业里，有五种赚取收入的方式：

- (1) 零售销售
- (2) 保荐佣金
- (3) 每周佣金
- (4) 领袖红利
- (5) 精英红利
- (6) 对等奖金

1. 零售销售

当您把USANA产品按所建议的零售价格，即是优惠价格（会员价格）额外添加10%的价格 销售给客户的话，您将赚取零售利润。您的零售利润是您客户所支付的价格（零售价）及您自动订货价之间的差额。

* 如果您签订USANA自动订购计划，则只须支付自动订货价即是优惠价（会员价）折扣10%后的价格。

2. 保荐佣金

每周保荐佣金，即是所有您个人保荐的马来西直销商所生产的个人销售额（PSV）里的5%佣金积分，佣金以美金计算。此佣金只适用于达到或超过100积分的订单。

例如：您保荐了阿里，小波和阿成，他们各自在这周内生产了200 PSV积分，那您将获得30分的保荐佣金：

$$5\% \times (200 + 200 + 200) = 30 \text{分 (30美金)}$$

无论阿里，小波和阿成在您的网络内处于哪个位置，只要是您个人保荐他们，您将获得保荐佣金。

+佣金积分将以您当地的货币支付。

若在任何一周的佣金积分少于25分，您将不能在该周提取佣金直至佣金积分累计至25分或以上的佣金积分，或当您终止直销商会籍时才能提取。

图一： 直销商和优惠客户



3. 每周佣金

您所赚取的每周佣金是以您全球组织的团体销售额（GSV）为基础的。GSV 是您组织内所有直销商和优惠客户所产生的总销售额积分，此积分是不受保荐层的多寡及登记地点限制的。

每周佣金支付的计算是按总组织团体销售额（GSV）中积分较低的支线所产生的20%。最低支付积分是125GSV，而最高支付积分是5000 GSV。任何一支线的销售额未能达到积分要求的话，将累计至下一周佣金支付。

如果在两条支线对比下生产同样GSV的话，那任何一支线都能被视为拥有较低GSV的一方。

您的佣金将以美金佣金积分（CVP）支付，并将按销售生产的国籍货币汇率自动兑换为您当地国家的货币支付。

销售额是由您左边和右边支线所有直销商和优惠客户生产的，这是不受保荐层的多寡和销售生产地点影响的。

3.1 累计

您的商务中心左边和右边支线所生产的团体销售额不是每次都能达到相配的额数，但这是不要紧的。任何剩余的团体销售额（每边支线高达5000分）将累计至下个佣金分发期支付。

只要您的商务中心仍然保持活跃，未支付的GSV积分可无限期累积至高达5,000积分。



3.2 达到商务中心最高指标

每当业绩较低的支线达到5,000或更高的GSV积分时，您的商务中心达到最高指标。即使该较低支线的GSV已超出5,000积分，该商务中心给您的每周佣金仍然保持在1,000佣金积分（CVP）。但是，如果该商务中心以自动订货方式充分发展的话，您将赚取那1,000CVP再额外加上250CVP。

自动订货能以持续的杠杆式收入帮助您建立强力，稳固的生意。您还能以一次性订购和自动订货的混合把商务中心发展至极限。但如果您仅以自动订货来发展一个商务中心（这称为一个以自动订货达到最高指标的商务中心），您在那一个星期将获取额外250佣金分！这是额外的25%！

3.5 优惠客户和PSPs

另一种累积GSV的方式就是保荐优惠客户并将其分配到四条支线中的任何一条（看图一）。优惠客户不是您下线网络的一部分，但他们的订单可以为您赚取销售额分数，从而增加他们所在支线的团体销售额。

最后，您可将任何超过您维持资格所需（见第五节）的个人销售额（PSV）分配到四条支线中的任何一条。这称为个人销售额分配或PSP。因此，即使有些终端用户没有成为直销商或优惠客户，您仍可向其出售产品并赚取佣金。

来自于优惠客户和PSP的销售额，在计算全球佣金的时候将加入您每周的团体销售额中。

4. 领袖红利

每周将会有3%的全球GSV平均分配给所有合格的黄金董事及以上级别的直销商。您实际所获得的共享红利数额是取决于您前一周达到最高指标的商务中心数量。

达到最高指标的BC数量	红利份额计算	您所得份额
1	1 =	1份
2	2 + 1 =	3份
3	3 + 2 + 1 =	6份

所有的红利，包括首份红利将按该星期的销售率而分配，而且数额将变动。所分配的红利额度，也会因着所分配的数额及该星期销售额的3%而有所变动。

如欲分享此红利，您必需保持活跃并达到以下标准：

- 每四周 (1) 帮助至少一位您个人保荐的直销商获得他或她的第一张佣金支票。
- 您的下线成员随时能通过电话联系您。
- 培训并积极指导您的下线组织。
- 没有加入任何其他网络直销公司。

每当您所保荐的直销商赚取他们第一张佣金支票时，将使您提前获取领袖红利。无论您是否共同帮助直销商赚取他们的第一张支票，每位分享者赚取第一张支票时，您将提前四星期获得领袖红利积分。如果您有共同努力使您保荐的直销商在坚信者的级别赚取第一张支票的话，您将提前13星期获得您的领袖红利。而且，当您也一起共同努力使您的个人保荐直销商在他们获得首张佣金支票的26星期内，在分享者的级别赚取第一张支票，然后在同样的26星期内继续地在坚信者的级别赚取第一张支票的话，您将赚取额外九星期的领袖红利。

5. 精英红利

每三个月，将有超过1亿美金平分予USANA前60名收入最高的队友。* 这精英红利是USANA在该季度的总团体销售额的一个比率的红利，分配予五个不同级别的直销商，而且这是一个增加收入潜能非常有效力的方法。

*实际支付数额每季度将不同。

6. 对等奖金

当您和您的新队友在成为直销商的首八个星期内（见第7节）各自达到一定的领航员级别时，您便可以开始赚取对等奖金。

对等奖金是取决于您的新直销商在USANA的生意额的基本佣金，将支付高达15%。*而且最重要的是——您能赚取您个人保荐的每位合格直销商的对等奖金，并使您走入赚取杠杆式收入的途径上。

对等奖金 %	您是		
您所保荐的直销商是	白金领航员	领航员	两者皆非
特级白金领航员	15%	10%	5%
特级领航员	10%	5%	2.5%

*只要您符合赚取佣金资格并遵守直销商合约便能获得。请浏览USANA.com见官方规则。

7. 领航员项目

领航员项目是奖励您迅速地开始并能使您充分地发展您的潜能赚取对等奖金。您的级别是由您所保荐的直销商&优惠客户人数，他们所生产的销售额积分（SVP），及您有多迅速地完成任务而决定的。

对等奖金 %	保荐4名生产1600 SVP的直销商	保荐2名生产800 SVP的直销商
8个星期内	特级白金领航员	特级领航员
16个星期内	年度白金领航员	年度领航员

成为特级白金领航员

在您登记加入的8个星期内，从您所保荐的四名或以上的直销商&优惠客户中生产1600 SVP。

成为特级领航员

在您登记加入后的8个星期内，从您所保荐的两名或以上的直销商&优惠客户中生产800 SVP。

成为年度级别

您仍然可以享受同样的对等奖金好处—如果您错过了获取特级领航员的级别，但在16星期而不是8个星期内达到指定的要求。“年度”级别意味着在你每年的登记周年，您将会给予八个星期的时间以更新您在下一年的级别。特级领航员级别提供终身的好处。

8. 启动您的商务中心

要赚取保荐佣金，全球佣金，领袖红利和对等奖金之前，您必须先生产：

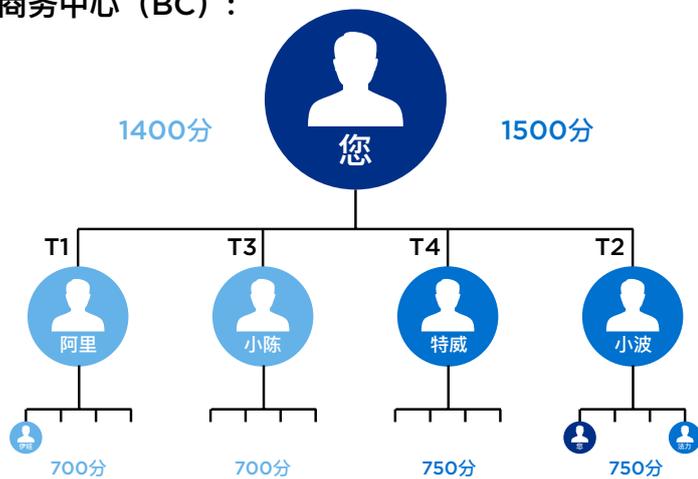
- 200 PSV积分以启动BC001（而已）或
- 在您登记加入后的6个星期五内生产400 PSV积分以启动所有三个商务中心（2）。

这些PSV积分可以在您登记加入时的单一订单内满足此要求（3），或在数张订单中累计积分。我们称这为“启动”商务中心。

一旦启动后，您将保持拥有资格赚取所有的佣金和领袖红利，并且继续地累计GSV，如果您：

- 在每四星期（持续地）在一个商务中心内生产100 PSV
- 在每四星期（持续地）在超过一个商务中心内生产200 PSV（4）。

商务中心 (BC) :



佣金计算:

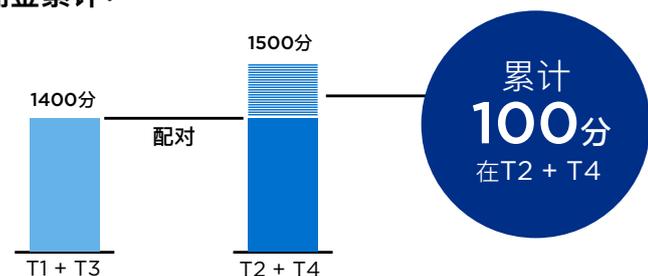
BC1	T1 + T3 vs T2 + T4	1400
BC2	T1 + T3	700
BC3	T2 + T4	750
小团队总分		2850



三个商务中心的佣金

$$2850 \times 20\% = 570\text{CVP}$$

佣金累计:



附注:

1 您可帮助高达13个人 (一年所需) 以达到此标准。任何由您所保荐的直销商, 只要尚未赚取第一张佣金支票的都是合格的人选。这与保荐日期无关, 重要的是收到第一张佣金支票的日期。在连续五年获得领袖红利资后, 您已被视为“一份子”, 则必须至少在每个季度帮助一位您所保荐的直销商达到坚信者级别, 或者一次性地帮助4个人 (一年所需) 以达到要求。

2 若您无法在登记加入后的第六个星期五生产400 PSV的话, 您将只能从BC001中赚取全球佣金。既奇数支线组与偶数支线组中业绩较低的一条。您不能从BC002 (2条奇数支线中GSV较低者) 或BC003 (2条偶数支线中GSV较低者) 中赚取额外全球佣金。

3 若您您在登记加入时候的订单额等于或超过400分PSV, USANA将“拆分”这些积分, 其中200分将作为PSV, 其余将平均分配, 分别作为支线1和支线2的GSV并参与计算全球佣金。

4 若您选择在启动3个商务中心后, 在任何四星期运转周期内, 若您生产的PSV少于200分PSV (但等于或超过100 PSV), 您在这几个星期内只能从BC001赚取佣金并积转BC001的GSV。

为帮助您制定短期目标, 并树立衡量事业进展的里程碑, USANA特别创建了领导晋级计划, 以引导您和帮助您衡量自己在朝着最终目标的进展。

每一领袖级别都有特定的销售额要求。以下是各级别的名称及销售额规定。

分享者	一星期50分佣金积分 (CVP)
坚信者	一星期100 CVP
创业者	一星期200 CVP
成就者	一星期400 CVP
董事	一星期600 CVP
铜董事	一星期800 CVP
银董事	一星期1,000 CVP
黄金董事	连续四星期生产1,000 CVP
红宝石董事	连续四星期生产2,000 CVP
翡翠董事	连续四星期生产3,000 CVP
钻石董事	连续四星期生产4,000 CVP
1星钻石董事	连续四星期生产5,000 CVP
2星钻石董事	连续四星期生产6,000 CVP
3星钻石董事	连续四星期生产7,000 CVP
4星钻石董事	连续四星期生产8,000 CVP
5星钻石董事	连续四星期生产9,000 CVP
6星钻石董事	连续四星期生产10,000 CVP
7星钻石董事	连续四星期生产11,000 CVP
8星钻石董事	连续四星期生产12,000 CVP
9星钻石董事	连续四星期生产13,000 CVP
10星钻石董事	连续四星期生产14,000 CVP
11星钻石董事	连续四星期生产15,000 CVP